

ΜΕ ΤΟΝ CEO ΤΗΣ CABLENET

# «Στο σωστό timing...»

Ο κ. **Νικόλας Σιακόλας** παρουσιάζει στο **Capital Today** ένα 24ωρο από την καθημερινότητά του και μιλά για τις τηλεπικοινωνίες και τα νέα επαγγελματικά του σχέδια.

Άρχισε την ενασχόλησή του με τον τομέα των τηλεπικοινωνιών το 2000 μαζί με δύο συνεργάτες του, οι οποίοι ασχολούνταν με υπηρεσίες ασύρματης σύνδεσης. «Από αυτήν τη μικρή σπίθα, προχωρήσαμε στην εξαγορά της Cablenet», σημειώνει ο CEO της εταιρείας, κ. **Νικόλας Σιακόλας**, ο οποίος έντεκα χρόνια μετά βλέπει την εταιρεία του να μεγαλώνει και να κάνει νέα ανοίγματα σε τομείς και υπηρεσίες. Παρουσιάζοντας στο **Capital Today** ένα 24ωρο από την καθημερινότητά του, ο κ. Σιακόλας μας αφήνει να εισχωρήσουμε στον επαγγελματικό του χώρο και στο σπίτι του και αναφέρεται στα μελλοντικά σχέδια της εταιρείας.

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΗΝ ΕΜΙΛΥ ΜΙΝΤΗ  
ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΒΑΡΕΝΤΙΝΟΣ ΠΑΠΑΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ





**ΠΡΩΙΝΗ ΣΥΝΗΘΕΙΑ:**  
Καφές και γυμναστική  
αναλόγως του διαθέσιμου  
χρόνου

**-6:30-** Πρωινός και αθλητικός τύπος, ξυπνά καθημερινά περίπου στις 6:30 το πρωί και απολαμβάνει τον πρώτο καφέ της μέρας. Του αρέσει να γυμνάζεται, ανάλογα με τον χρόνο που έχει στη διάθεσή του.

**-8:30-** Γύρω στις 8:30 μεταβαίνει στο γραφείο του, έναν πραγματικά πολύ ωραίο χώρο, στα κεντρικά γραφεία της εταιρείας στη Λευκωσία, όπου περνά πολλές ώρες της ημέρας. Κάποιες φορές θα παραμείνει στο γραφείο για το μεσημέρι ή θα πάει για επαγγελματικό γεύμα, παρ' όλο που προσπαθεί να πηγαίνει στο σπίτι για το μεσημεριανό την ώρα που σχολούν τα παιδιά του, οι δύο του δίδυμες κόρες, Σοφία και Κωνσταντίνα, 16 ετών, και ο γιος του Αλέξης, 14 ετών.

**-18:30-19:00** Γύρω στις 6:30 με 7:00 το απόγευμα επιστρέφει στο σπίτι. Αν δεν έχει προλάβει το πρωί, θα κάνει ή θα συμπληρώσει την καθιερωμένη του γυμναστική το απόγευμα.

**-21:00-** Το οικογενειακό δείπνο είναι γύρω στις 9:00 το βράδυ. Ακολουθεί λίγη χαλάρωση στην τηλεόραση ή, αν το απαιτούν οι περιστάσεις, λίγη δουλειά στον ηλεκτρονικό υπολογιστή – κάτι που, όμως, αποφεύγει πλέον όσο γίνεται – πριν από τον ύπνο γύρω στις 11:30.

## Η ΖΩΗ ΣΤΟ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ

Η συζήτησή μας στρέφεται στις προκλήσεις που αντιμετωπίζει στον χώρο εργασίας, στις αγαπημένες του συνήθειες, στα παιδικά του χρόνια. «Η ζωή μου όταν ήμουν μικρός ήταν λίγο "επεισοδιακή", με την έννοια ότι ζούσαμε σε διάφορες χώρες λόγω της εργασίας του πατέρα μου, που εργαζόταν από μικρή σχετικά ηλικία για τη J&P. Από την ηλικία του ενός έτους ζούσαμε κατά περιόδους στη Λιβύη, μετά στα Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα και στη Σαουδική Αραβία. Επιστρέψαμε μόνιμα στην Κύπρο λίγο πριν από το Γυμνάσιο. Οι πιο γλυκές μου αναμνήσεις είναι από την ηλικία των 6-8 χρόνων, όταν ήμουν για λίγα χρόνια στην Κύπρο. Όταν ζούσαμε στις γειτονιές τις παλιές και παίζαμε στις αλάνες. Δεν είχαμε κινητά ή video games και έπρεπε να χρησιμοποιούμε τη φαντασία μας, για να εφευρίσκουμε παιχνίδια και να αξιοποιούμε τον χρόνο μας. Θυμάμαι ότι παίζαμε ατέλειωτες



«ΟΙ ΠΙΟ ΓΛΥΚΕΣ ΜΟΥ ΑΝΑΜΝΗΣΕΙΣ ΕΙΝΑΙ ΑΠΟ ΤΗΝ ΗΛΙΚΙΑ ΤΩΝ 6-8 ΧΡΟΝΩΝ, ΟΤΑΝ ΗΜΟΥΝ ΓΙΑ ΛΙΓΑ ΧΡΟΝΙΑ ΣΤΗΝ ΚΥΠΡΟ. ΟΤΑΝ ΖΟΥΣΑΜΕ ΣΤΙΣ ΓΕΙΤΟΝΙΕΣ ΤΙΣ ΠΑΛΙΕΣ ΚΑΙ ΠΑΙΖΑΜΕ ΣΤΙΣ ΑΛΑΝΕΣ»

ώρες με παιχνίδια, που αν τα έβλεπαν σήμερα τα μικρά παιδιά, θα τα θεωρούσαν εντελώς "χαζά". Να παίρνεις, για παράδειγμα, ένα μεγάλο ξύλινο κουτί που χρησιμοποιήθηκε για μετακόμιση και να το μετατρέψεις σε άρμα μάχης! Να περνάς ατέλειωτες ώρες με αυτό! Ωραία, απλά πράγματα και το κυριότερο, ως παιδιά η προσπάθειά μας ήταν ομαδική στο παιχνίδι, δεν είχε ο καθένας τον δικό του προσωπικό ηλεκτρονικό υπολογιστή... το πανίσχυρο εργαλείο που έχουμε σήμερα στα χέρια μας στην μορφή του smartphone μας».

Ένεκα και της ενσασχόλησής του με τον τομέα των τηλεπικοινωνιών, τον ρωτάμε για τις συμβουλές που δίνει στα παιδιά του. Μας απαντά: «Τους λέω να προσέχουν πάντοτε. Τα πάντα, συμπεριλαμβανομένης και της τεχνολογίας, μπορούν να γίνουν επικίνδυνα, όταν υπάρχει κατάχρηση. Λέω πάντοτε στα παιδιά μου ότι ο νοητός κόσμος είναι στην ουσία ψεύτικος και πρέπει να τον διαχωρίζουν από τον πραγματικό φυσικό κόσμο». Ο ίδιος χαρακτηρίζει τον εαυτό του ως έναν παραδοσιακό μπαμπά, όπως ήταν και ο πατέρας του.

## Η CABLENET

Πριν από τη Cablenet, ασχολείτο κυρίως με τις επιχειρήσεις της οικογένειας στον τομέα της ανάπτυξης ακινήτων. Σήμερα, δηλώνει ότι δεν θα ήθελε ιδιαίτερα να επιστρέψει πίσω σε αυτόν τον τομέα, ούτε και θα ήθελε να ζήσει σε κάποια άλλη χώρα, εφόσον θεωρεί την Κύπρο από τις ομορφότερες χώρες που μπορεί κάποιος να ζει. Σε ερώτηση για το πού αλλού θα ήθελε να εργαστεί, αναφέρεται στον ευρύτερο χώρο της τεχνολογίας, ίσως, στον τομέα ανάπτυξης λογισμικού/υπηρεσιών. Πώς κατέληξε στη Cablenet; «Όλα άρχισαν το 2000, όταν με δύο πολύ καλούς συνεργάτες και με μια μικρή εταιρεία προσφέραμε υπηρεσίες ασύρματης σύνδεσης σε εταιρείες. Από αυτήν τη μικρή σπίθα, το 2006 προχωρήσαμε στην εξαγορά της Cablenet, αφού συνειδητοποιήσαμε πως η ασύρματη τεχνολογία για σκοπούς πρόσβασης δεν ήταν τόσο χρήσιμη όσο ένα πραγματικό ενσύρματο δίκτυο. Η Cablenet είχε κάποιο δίκτυο, αλλά είχε και οικονομικές δυσκολίες. Προχωρήσαμε τότε με την επένδυση, η οποία εξελίχθηκε και αποδείχθηκε πάρα πολύ καλή. Η συνολική αρχική επένδυση, για να φτάσουμε σε σημείο να νιώθουμε ότι είχαμε μία αξιόλογη εταιρεία μέχρι το 2009 περίπου, ξεπέρασε τα €40 εκατ.».

Τον ρωτάμε κατά πόσον είναι άνθρωπος που παίρνει ρίσκο στη ζωή: «Υπήρχε ρίσκο στη συγκεκριμένη επένδυση, αλλά για διάφορους παράγοντες – κάποιοι προβλέψιμοι, κάποιοι συμπτωματικοί – αποδείχτηκε πάρα πολύ καλή. Φανήκαμε και λίγο τυχεροί, καθώς στην περίοδο αυτή αυξήθηκε δραματικά η ζήτηση για διαδίκτυο και συμπτωματικά ήταν μία περίοδος, όπου η τεχνολογία παροχής σταθερών υπηρεσιών μέσω ομοαξονικού καλωδίου (cable) ήταν πιο ώριμη από την τεχνολογία για παραδοσιακά τηλεφωνικά καλώδια». Σε παρατήρηση ότι η επένδυση έγινε στον σωστό χρόνο, απαντά καταφατικά: «Ναι, σωστό timing!» Όσον αφορά στα επόμενα επαγγελματικά σχέδια, αναφέρεται στο «επόμενο μεγάλο βήμα της οικογένειας», όπως το χαρακτηρίζει, που αφορά στη συμμετοχή στο κυπριακό καζίνο, όπου ο οικογενειακός Όμιλος είναι μέλος της κοινοπραξίας. «Για άλλα πράγματα προς το παρόν δεν μπορώ να πω κάτι περισσότερο, δεν έχω κάτι συγκεκριμένο προγραμματισμένο. Θεωρώ ότι την ώρα που θα παρουσιαστούν οι ευκαιρίες, θα τις αξιοποιήσω».

## ΟΙ ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ

Ποιες είναι, σήμερα, οι προκλήσεις για τα ανώτατα επαγγελματικά στελέχη; Θέση του CEO της Cablenet είναι πως πρέπει να θεωρείται δεδομένο πως δεν μπορεί κάποιος να διεκπεραιώσει μόνος του τη

**ΣΠΟΥΔΕΣ:** Πολιτικός Μηχανικός και Μηχανολόγος του Imperial College, Λονδίνο – MBA από το INSEAD, Γαλλία.

**ΔΙΑΚΟΠΕΣ:** Συνήθως στην Ελλάδα. Τη θεωρεί από τις ομορφότερες χώρες του κόσμου.

**ΑΓΑΠΗΜΕΝΟΣ ΠΡΟΟΡΙΣΜΟΣ:** Πόρτο Χέλι. Εκεί δραστηριοποιείται και επιχειρηματικά στον τομέα της ξενοδοχειακής βιομηχανίας.

## ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΤΗΤΑ ΠΟΥ

**ΘΑΥΜΑΖΕΙ:** Steve Jobs. Όπως λέει: «Είχε όραμα που κατάφερε να το πραγματοποιήσει χωρίς να αλλάξει τα ιδανικά του, για να ικανοποιήσει τον κόσμο. Μάλλον, έκανε τον κόσμο να ασπαστεί τα δικά του ιδανικά με τις συσκευές που δημιούργησε!»



**ΕΙΔΗΣΕΙΣ:** Διαβάζει καθημερινά. Αποψη του είναι πως πρέπει κάποιος να είναι ενήμερος για το τι γίνεται στη χώρα του και στον κόσμο ευρύτερα.

**ONLINE 'Η ΕΝΤΥΠΙΑ:** «Μου αρέσει να διαβάζω περιοδικά και εφημερίδες. Λατρεύω την αίσθηση του χαρτιού, όμως, πρακτικά ενημερώνομαι συνήθως από τα online μέσα».

## ΠΩΣ ΘΑ ΧΑΡΑΚΤΗΡΙΖΕ ΤΟΝ ΕΑΥΤΟ

**ΤΟΥ:** Συγκαταβατικός, ανεκτικός και άνθρωπος που παίρνει ρίσκο. Του αρέσει αυτό που κάνει να το κάνει όσο πιο καλά γίνεται. Όμως όπως λέει «όταν προσπαθείς να κάνεις κάτι τέλεια, πολλές φορές δεν ολοκληρώνεται...». Έχει ανακαλύψει από εμπειρία ότι «με το να είσαι εύκολος στην καθημερινότητά σου και να μην σε ενοχλούν πολλά πράγματα, δεν χαλάς τη διάθεσή σου, κάτι που πρέπει να γίνεται μόνο για πράγματα σημαντικά».

**ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΣ:** «Για εμάς είναι ξεκάθαρο τι σημαίνει ανταγωνισμός. Εμείς προσφέρουμε ποιοτικές υπηρεσίες στους πελάτες μας σε όλα τα επίπεδα. Κέντρο της φιλοσοφίας μας είναι ο πελάτης. Όταν επικεντρώνεσαι στον πελάτη, έμμεσα ανταγωνίζεσαι και τους υπόλοιπους που θέλουν τον ίδιο πελάτη. Δεν κοιτάζουμε, όμως, τι προσφέρουν οι άλλες εταιρείες, προσπαθώντας απλώς να είμαστε λίγο καλύτεροι. Προσπαθούμε να καταλαβαίνουμε τι είναι αυτό που έχει πραγματικά ανάγκη ο πελάτης μας και να του το προσφέρουμε».

δουλειά μιας μεγάλης εταιρείας. Εκτιμά ότι η πρώτη πρόκληση είναι η δημιουργία μιας καλής ομάδας συνεργατών και δεύτερη η κατανομή και παρακολούθηση της εργασίας που εκτελείται. «Απαραίτητο συστατικό είναι, επίσης, η δημιουργία καλής εταιρικής κουλτούρας και θεωρώ ότι εδώ στην Cablenet έχουμε μια από τις καλύτερες στην Κύπρο. Επίσης, χρειάζεται καλή συνεργασία ανάμεσα στα μέλη της ομάδας, εκτός από τις τεχνικές γνώσεις. Σύντομα ανακαλύπτεις πως το να είσαι ικανός σε προσωπικό επίπεδο δεν είναι αρκετό. Είναι σημαντικό να προωθείς, να εκπαιδεύεις, να βελτιώνεις και να βελτιώνεσαι μαζί με τους συνεργάτες σου. Βοηθώντας ο ένας τον άλλο, γινόμαστε όλοι καλύτεροι».

## ΤΑ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΑ ΠΛΑΝΑ

Μιλώντας για το νέο εγχείρημα της εταιρείας, τη συμφωνία με την ποδοσφαιρική ομάδα του Ερμή για απόκτηση των τηλεοπτικών δικαιωμάτων της περιόδου από το 2019, ο κ. Σιακόλας αναφέρει: «Η συνεργασία με τον Ερμή είναι στο πλαίσιο ενός ευρύτερου πλάνου για δραστηριοποίηση στον τομέα των τηλεοπτικών μεταδόσεων αθλητικού περιεχομένου. Ένας τομέας που αρχικά δεν επιδείξαμε ενδιαφέρον εξαιτίας του μεγέθους της εταιρείας. Πιστεύουμε, όμως, ότι τα τελευταία χρόνια έχουμε μεγαλώσει αρκετά και έχει ωριμάσει ο καιρός, για να ασχοληθούμε με το αντικείμενο, κάτι που θα προσδώσει αξία στην εταιρεία». Ερωτηθείς σχετικά αναφέρει πως «σίγουρα προσβλέπουμε και σε συνεργασίες με άλλες ομάδες και ενεργούμε προς αυτήν την κατεύθυνση».

## ΚΙΝΗΤΗ ΤΗΛΕΦΩΝΙΑ

Όσον αφορά στα σχέδια της εταιρείας για είσοδο στην κινητή τηλεφωνία και τους λόγους που παρουσιάζεται κάποια καθυστέρηση εξηγεί: «Η αλήθεια είναι ότι περνούμε από μια περίοδο που θέλαμε να βεβαιωθούμε ότι η υπηρεσία θα είναι όσο αξιόπιστη όσο τη θέλουμε. Αυτή τη στιγμή είμαστε σε δοκιμαστικό στάδιο με ορισμένους συνδρομητές μας και αναμένουμε τα αποτελέσματα αυτής της περιόδου, για να προβούμε σε επίσημες ανακοινώσεις, σίγουρα πριν από το τέλος του χρόνου».

Ερωτηθείς αν σε αυτό επηρέασε το χτύπημα που δέχθηκε η εταιρεία, μας λέει: «Μόνο έμμεσα θα έλεγα ότι επηρέασε, με την έννοια ότι θέλουμε να είμαστε ακόμα πιο σίγουροι ότι η υπηρεσία κινητής που θα προσφέρουμε στο κοινό θα είναι απόλυτα αξιόπιστη. Δεν θέλουμε οι πελάτες της Cablenet να έχουν λιγότερο αξιόπιστη εμπειρία από τις υπόλοιπες υπηρεσίες που τους προσφέρουμε σήμερα. Κάτω από αυτόν τον φακό επαναπροσδιορίσαμε την είσοδό μας στην κινητή τηλεφωνία. Ως Cablenet πιστεύουμε ότι προσφέρουμε αξιόπιστες υπηρεσίες και έχουμε δημιουργήσει ένα πολύ υψηλό επίπεδο προσδοκιών για τους συνδρομητές μας». Ποια θεωρεί ως τη μεγαλύτερη επιτυχία της εταιρείας; «Θεωρώ ότι αλλάξαμε τα δεδομένα στον τομέα της επικοινωνίας και ειδικά της σύνδεσης με το διαδίκτυο. Είμαστε με διαφορά η εταιρεία που προσφέρει τις γρηγορότερες ταχύτητες σε πάρα πολύ ανταγωνιστικές τιμές».



**«ΕΙΝΑΙ ΣΗΜΑΝΤΙΚΟ ΝΑ ΠΡΟΩΘΕΙΣ, ΝΑ ΕΚΠΑΙΔΕΥΕΙΣ, ΝΑ ΒΕΛΤΙΩΝΕΙΣ ΚΑΙ ΝΑ ΒΕΛΤΙΩΝΕΣΑΙ ΜΑΖΙ ΜΕ ΤΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΣΟΥ. ΒΟΗΘΩΝΤΑΣ Ο ΕΝΑΣ ΤΟΝ ΑΛΛΟ, ΓΙΝΟΜΑΣΤΕ ΟΛΟΙ ΚΑΛΥΤΕΡΟΙ!»**

## ΜΙΚΡΕΣ ΑΠΟΔΡΑΣΕΙΣ

Είναι άνθρωπος που του αρέσει να διατηρεί τη φυσική του κατάσταση και πολλά Σαββατοκύριακα, αν δεν υπάρχει ειλημμένη υποχρέωση, ασχολείται με την ποδηλασία. Του αρέσει να πραγματοποιεί αποδράσεις με φίλους εκτός Λευκωσίας. Καπέδες, Σταυροβούνι, Μαχαιράς είναι κάποιες από τις περιοχές, στις οποίες εκδράμει με το road bike του. «Δεν προτιμώ το mountain bike» μας λέει, τονίζοντας όμως πως η Κύπρος είναι μια χώρα που προσφέρεται ιδιαίτερα για όλους τους τύπους ποδηλασίας. **CT**